



PERFIL

Airton Zanetti trabalha desde 2000 no desenvolvimento de pessoas, aperfeiçoamento de competências e habilidades profissionais. Tem em seu portfolio mais de 25.000 horas em treinamentos para mais de 7000 pessoas no Brasil e nos países: Argentina, Chile, Colômbia, Estados Unidos, México, Panamá, Peru, Venezuela e Angola; para diversas empresas nacionais e internacionais, nos idiomas português e espanhol. Os profissionais dos mais variados segmentos industriais, comércio e serviços são desenvolvidos nas melhores práticas para aprimorar competências e novas habilidades de alto desempenho e conquistar resultados extraordinários para si e suas empresas.



PERFIL

Empresário, com experiência de atuação em mundo corporativo;

- Graduado em Publicidade e Propaganda pela UNIP;
- Professor de Graduação em Propaganda e Marketing nas Universidades: UNIP, FISP e UNiFMU entre 2003 e 2007
- Locutor Radialista formado pelo SENAC - DRT nº 26.197/SP;
- Registro de Jornalista – Mtb nº 42.760/SP;
- Certificada em PSC - Professional & Self Coaching pelo IBC;
- Certificada na método Lego® Serious Play® pela Rasmussen Consulting.



NÚMEROS

Instagram: @airtonzanetti1
seguidores: 203

Linkedin: airtonzanetticoaching
seguidores: 3635

Facebook: airtonzanetti.sales
seguidores: 692



PALESTRA

Formatos:

- 1) Apresentação – 45 a 50 minutos de apresentação do tema escolhido com abertura para perguntas e colocações. Duração de 90'.
- 2) Interativo – 90 a 120 minutos de troca sobre tema apresentado, com apresentação de slide condutor e abertura para colocações a cada slide.

Palestras desenvolvidas sobre os temas:

Vendas – Iceberg da Necessidade: venda transacional vs venda consultiva;

Comercial - Projetando a Força de Vendas do Futuro;

Liderança – Inteligência Motivacional.



TREINAMENTOS EMPRESARIAIS

Formatos:

Treinamentos Empresariais para desenvolver equipes e líderes, objetivo de tornar o ambiente de trabalho mais dinâmico, motivado e de alta desempenho.

Treinamentos de 8 horas:

Prospecção de Alto Desempenho - estruturado para a identificação e avaliação de leads, funil de vendas, direcionamento do diálogo para problemas de negócios e como resolvê-los.

Coaching de Vendas - baseado no princípio fundamental de que coaching é essencial para otimizar a produtividade comercial. Focado na gestão para obter o máximo de performance da equipe de profissionais que se relacionam com o cliente.



TREINAMENTOS EMPRESARIAIS

Treinamentos de 16 horas:

Venda de Alto Desempenho - desenvolvido para fortalecer as competências pessoais em vendas para obter melhor relações comerciais consultivas e criar relacionamentos de longo prazo.

Base Estratégica de Clientes – capacitar a construir um processo de grandes contas através do mapeamento do processo de decisão e influências. Utilizar o conceito de BAVEN – Base de Vendas para distribuição dos esforços comerciais e montar uma estratégia de navegação e condução dos negócios.



TREINAMENTOS EMPRESARIAIS

Treinamentos de 16 horas:

Habilidade Essenciais de Liderança - Aprimorar habilidades de liderar uma equipe com êxito; desenvolver a capacidade de motivar a equipe a se comprometer com melhores resultados.

Qualidade em Serviços - aprimorar a qualidade percebida pelos clientes que contratam os serviços, possibilitando promover uma melhor experiência pelo usuário.

Comunicação e Efetividade Comercial - facilitar o entendimento do comportamento individual para melhorar a comunicação e evitar conflitos, capacitando para o desenvolvimento de estratégias que contribuam para aumentar a produtividade e melhorar a cooperação.



Self Empowerment

Workshop 4 a 5 horas - 6 a 12 participantes

Inove-se – O Caminho da Transformação

Como Extrair sua Fortaleza Interior

Um método para despertar o que cada pessoa tem como melhores características para obter maior plenitude na vida.

Para profissionais de qualquer área e idade que estejam em busca de maior satisfação com seu trabalho e ter uma vida mais plena.

Principais desafios: Aprofundar a percepção do momento atual de vida profissional, a satisfação com a situação, avaliar o cenário e estimular a projeção do futuro aspiracional e modelar as circunstâncias para materializar uma carreira com mais satisfação



MESTRE DE CERIMÔNIAS/MEDIAÇÃO

**Apresentação ou mediação nos idiomas:
Português e Espanhol**

Toda bagagem que o Airton Zanetti possui é chave para conduzir eventos corporativos e mediar debates entre altos executivos das maiores empresas.



Contato:

Daniela Del Nero

11 98275-1229

www.vivaprodutora.com.br